



Du bist top ausgebildet, voller Energie und Ehrgeiz? Und du willst nicht für die Bösen arbeiten? Diese Stelle richtet sich an junge Ambitionierte, die viel erreichen und dabei ihr gutes Gewissen behalten wollen.

Junior Account Manager

(m/w/d, 80 - 100 %)

Was du bei uns lernst und was du erreichen kannst

Verhandeln und verkaufen sind fundamental wichtige Skills – on and off the job. Gerade dann, wenn man sich fürs Gute einsetzt. Bei uns lernst du alle Strategien, Tricks und Kniffe, um gute Projekte zu gewinnen und dich selbst voranzubringen.

Die Stelle ist das ideale Sprungbrett für mehr – werde Account Manager, Key Account Manager und/oder Führungskraft mit deinem eigenen Team.

Das Gute, wofür du kämpfst

Du machst Solarprojekte möglich! In enger Zusammenarbeit mit unseren B2B Kunden bist du die treibende Kraft hinter neuen Solaranlagen auf Dächern, an Balkonen und sogar in Fassaden integriert! Dabei begleitest und gewinnst du die Projekte vom ersten Kontakt bis zur Aufrichtefeier. So arbeitest du direkt und erfolgreich an der dringend notwendigen Energiewende mit. Im Fokus steht dabei der Kundenkontakt und die guten Beziehungen, die du zu den Kunden aufbaust. Der Job ist fordernd, abwechslungsreich, finanziell interessant und vor allem – erfüllend.

Was du mitbringst

Idealerweise hast du ein Studium (z.B. BWL) abgeschlossen | Du bist intelligent | Du hast Drive | Du hast Ambitionen | Du verfügst über Kreativität | Du möchtest die Welt zum Besseren verändern

Mit wem du kämpfst

Wir sind ein junges, enorm erfolgreiches Unternehmen, das in der Schweiz Solarmodule herstellt. Zu unseren Kunden zählen sowohl Stararchitekten, Unternehmen, die öffentliche Hand wie auch Einfamilienhausbesitzer. Das was uns ausmacht, ist unser Erfolgshunger für das Gute und unsere schon fast verrückte Innovationsrate. Wir haben Solarmodule erfunden, denen man nicht ansieht, dass sie Solarmodule sind – erhältlich in jeder Form, Grösse, Farbe und mit jeder Oberflächenstruktur.

Sei mit dabei an der Weltspitze der Energiewende.

Dein erster Schritt

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Bitte beantworte uns dabei unbedingt diese Fragen **(Bewerbungen ohne entsprechende Antworten können nicht berücksichtigt werden)**:

Wie gehst du in der Neuakquise vor? (ganz konkret, Schritt für Schritt) | Was möchtest du verdienen? | Was ist dir wichtiger: Ein bestimmter Anfangslohn oder die Möglichkeit, dich weiterentwickeln zu können (auch bezüglich Lohn)?

Sende alles bitte ausschliesslich per E-Mail an Talent-Scout Miriam: jobs@megasol.ch