



25 years innovation in power

Wir haben uns den Spirit des Startups bewahrt: Wir sind jung, schnell und enorm innovativ. Die Megasol Energie AG ist einer der erfolgreichsten Solarmodulhersteller der Welt. Mit dem neuen Businesspark in Deitingen SO, bekräftigen wir unseren Expansionskurs und möchten daher unser Team verstärken. Wir suchen ab sofort oder nach Vereinbarung einen

Kaufmännischen Praktikanten

(m/w, 100 %)

Sie bilden das Rückgrat des Verkaufsteams und unterstützen unsere Verkäufer bei ihrer wichtigsten Aufgabe: Die Welt umweltfreundlicher zu machen und Solarsysteme zu verkaufen.

Das heisst, Sie

- > legen einfache Solarprojekt aus und erarbeiten spannende Offerten im Auftrag des Verkaufsteams und der Verkaufsleitung
- > unterstützen das Verkaufsteam und die Verkaufsleitung bei abwechslungsreichen administrativen Aufgaben
- > erfüllen Spezialaufträge im Auftrag der Verkaufsleitung

Sie sind eine junge (mind. 18 Jahre alt) und offene Person mit gutem Mittelschulabschluss oder abgeschlossener Lehre, vorzugsweise aus einer technischen Branche. Sie beherrschen Französisch und Englisch sehr gut und sind mit gängiger Anwendersoftware vertraut.

Sie erhalten einen klar abgesteckten, dafür weitläufigen Spielraum mit hohen Kompetenzen und Verantwortung. Schnelle Auffassungsgabe, hohe Flexibilität und unbeugsamer Leistungswille sind die absolute Bedingung, um einen unserer begehrten Praktikumsplätze zu ergattern.

Für Sie können sich diese Eigenschaften auszahlen: Wenn Sie sich bewähren, besteht nach dem Praktikum die Chance, Teil des aktiven Verkaufsteams zu werden. Dort können Sie sowohl im Innen- wie auch im Aussendienst eine spannende Karriere in einer nachhaltigen und sinnvollen Branche starten.

Die Praktikumsdauer beträgt mindestens acht Monate.

Bitten senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an jobs@megasol.ch

Wichtig: Bewerbungen, die per Post eingehen, werden nicht berücksichtigt und nicht retourniert.